

顧客

顧客は誰？

顧客 ⇔ 競合

- ・顧客は、どのような視点・基準で、志望企業と競合を比較しているか？

顧客 ⇔ 志望企業

- ・顧客は、志望企業にどのようなニーズがあるか？
- ・志望企業は、顧客にどのような価値を提供しているか？

競合

競合はどの会社？

志望企業

志望企業の強みは？

競合 ⇔ 志望企業

- ・競合と比較して、志望企業にはどのような強みがあるか？